

Ne zaman müzakere **etmemeliyiz**?

Müzakere **ne değildir**?

Müzakerede doğru bilinen **yanlış bakış açıları** nelerdir?

Müzakere ile **pazarlık** aynı şey midir?

Müzakerede doğru bilinen **yanlış taktikler** nelerdir?

Müzakerelerde hangi **hataları** yaparız?

Pozisyonlara değil, **çıkarlara odaklanmak** ne demektir?

Oyun Teorisi ile nasıl verimli anlaşmalar yapabiliriz?

Müzakerelerde **hedeflerimizi** nasıl belirleyebiliriz?

Müzakere öncesi hangi **hazırlıkları** yapmalıyız?

Müzakere esnasında konuları nasıl **sıralayacağız**?

Müzakereyi bir **oyun** olarak görebilir miyiz?

İnsanları **kararın bir parçası** yapmanın yöntemi var mıdır?

Çerçeveleme etkisinin müzakeredeki rolleri ve önemi nedir?

Hata yaparsak nasıl ilerleyeceğiz?

Doğru bildiğimizi nasıl **savunacağız**?

İnce ayarlı sorular sormak ne demektir? Yöntemi nedir?

Zor durumlar ile nasıl başa çıkacağız?

‘Haklısınız’ değil, **‘Bu doğru’** dedirtmeyi nasıl başarabiliriz?

B-Planı bilincinin müzakerelerdeki önemi nedir?

Müzakerede **güç kaynakları** nelerdir? Nasıl kullanılır?

Çıpa etkisi ne demektir? Önemi nedir?

Müzakerede **taviz (ödün)** vermenin kuralları nelerdir?

İkna gücünün esasları nelerdir? Nasıl kullanılır?

İnsani halleri müzakere konusundan nasıl ayırabiliriz?

Müzakerenin **aşamaları** nelerdir?

Müzakereyi **planlarken** hangi adımları atmalıyız?